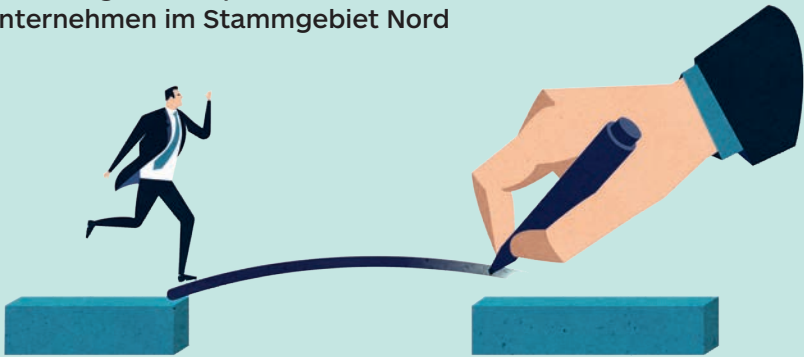


DBE 39

- // Strategischer Partner für Finanzfragen
- // Betreuung von anspruchsvollen Unternehmen im Stammgebiet Nord



- // Nachhaltigkeit und soziale Gerechtigkeit
- // Chancengleichheit in allen Dimensionen von Diversity

Verbund und Firmenkunden
Nord stellt sich vor.

Kunden, die im Fokus stehen.

Wir bieten ein herausragendes Dienstleistungsportfolio. Regionalität, spezielle Kompetenz in Fokusbranchen und Expertise in Spezialfinanzierungen sind unsere Qualitätsmerkmale.

Hier erlebst du das Wirkungsfeld des gesamten NORD/LB Verbund- und Firmenkundenbereiches, in dem du viel bewegen kannst und Anerkennung findest.

Regionen	Fokusbranchen	Spezialfinanzierung	Verbund
// Nord	// Energie	// Private Equity	// Verbundgeschäft
// Mitte	// Ernährung	// Leasinggesellschaften	// Fördergeschäft
// Süd	// Handel	// Agrar-Banking	// Kommunalgeschäft

Mit der Weitsicht unseres starken Verbunds übernehmen wir auch die Girozentralfunktion für die Sparkassen in Niedersachsen, Sachsen-Anhalt, Mecklenburg-Vorpommern und Schleswig-Holstein.



// *In unserem Stammgebiet Nord betreuen wir anspruchsvolle Unternehmen aller Branchen. Dies tun wir aus voller Überzeugung mit regionalem Ansatz – aus der Region für die Region. Als strategischer Partner für alle Finanzfragen begleiten wir Gesellschafter, Top-Management und Finanzentscheider auf Augenhöhe. Nachhaltigkeit, Ökologie und soziale Gerechtigkeit bestimmen unser Handeln. Chancengleichheit in allen Dimensionen ist für uns selbstverständlich. Unsere Stärke liegt in der Vielfältigkeit und Einzigartigkeit unserer Mitarbeitenden. Wir denken nicht in Hierarchien, sondern schaffen ein Umfeld, in dem jede Meinung zählt.*

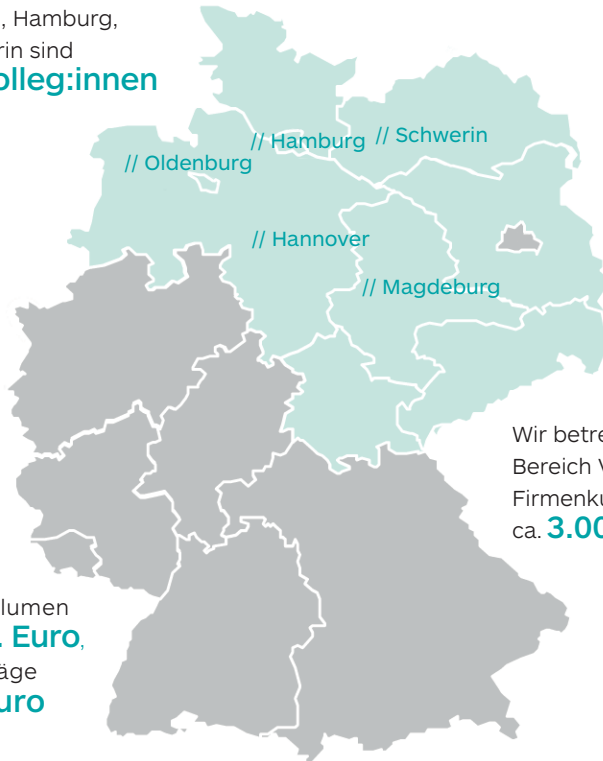
Iljana Raute

Bereichsleitung Verbund und Firmenkunden Nord



Zahlen, die für sich sprechen.

In Hannover, Oldenburg, Hamburg, Magdeburg und Schwerin sind wir mit **rund 130 Kolleg:innen** für unsere Kunden da.



Unser Kundenkreditvolumen umfasst rund **30 Mrd. Euro**, womit wir jährlich Erträge von ca. **250 Mio. Euro** erwirtschaften.

Wir betreuen im Bereich Verbund und Firmenkunden Nord ca. **3.000 Kunden**.

Die regionale Nähe schafft **Vertrauen** in unsere **Kompetenz**.



So spannend wird dein Tätigkeitsbereich.

Gestaltung von innovativen, maßgeschneiderten Finanzierungslösungen

- // Jede Aufgabe wird bei uns aus der Sicht des Kunden betrachtet.
- // Wir begleiten unsere Kunden bei aktuellen Themen und innovativen Projekten, z. B.:
 - Klimaneutralität
 - Alternative Energiequellen
 - Digitalisierung
 - E-Mobilität
 - Leasingkonzepte

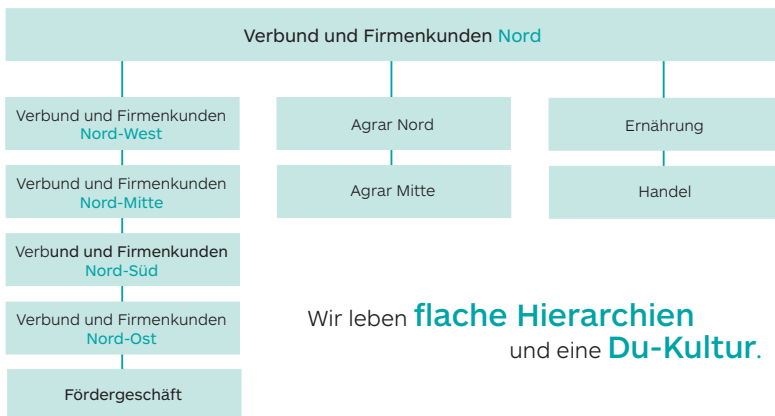
Flexible und abwechslungsreiche Gestaltung des Arbeitsalltags

- // Bei uns gibt es viel Freiraum für Selbstorganisation und Eigenverantwortung.
- // Unser Arbeitsalltag ist ein guter Mix aus Bürotätigkeit, Homeoffice und spannenden externen Kundenterminen.

- // Hinzu kommen vielfältige Weiterbildungsangebote (Seminare, Messen, Konferenzen), um stets up to date und fit für aktuelle Herausforderungen zu bleiben.

Zusammenarbeit wird bei uns großgeschrieben

- // Durch regelmäßige Updates in den Teams und die Zusammenarbeit mit unseren Schnittstellen erreichen wir Ziele stets gemeinsam.
- // Herausragende Leistungen werden u. a. mit dem TEAM AWARD ausgezeichnet.



NORD/LB Kurzporträt.

Wir gehören zu den führenden deutschen Geschäftsbanken. Zuverlässigkeit und Bereitschaft zu innovativem Handeln sind unsere Qualitätsmerkmale.

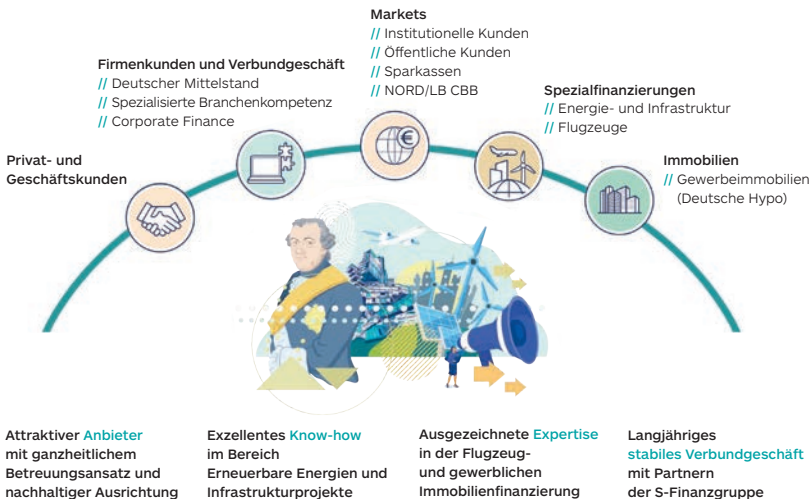
Wir übernehmen soziale Verantwortung, zum Beispiel in Fragen der Nachhaltigkeit oder Diversität. Ein mit Konsequenz durchgeführtes Programm zur Transformation hat unsere Bank nicht nur effizienter und zukunftssicherer gemacht, sondern auch große Fortschritte in der Digitalisierung und dem Bereich New Work erzielt.

Eine gute technische Ausstattung unserer Mitarbeitenden, die Möglichkeit, im Homeoffice zu arbeiten, eine familienfreundliche Personalpolitik und flexible Arbeitszeitgestaltung, verbunden mit innovativen Work-Life-Angeboten, das alles ist für uns selbstverständlich geworden.

NORD/LB. Zum wahren Nutzen.

Unser Marken-Claim entspricht dem Gründungsgedanken unserer Bank: aufrichtig nützlich zu sein. Das galt vor Jahren und hat bis heute Bestand.

Zuverlässigkeit und Nachhaltigkeit sind fest verankert in unserer DNA. So sind wir nicht nur ein verlässlicher Partner für maßgeschneiderte Lösungen des Mittelstands, sondern auch ein Experte für zukunftsorientierte Spezialfinanzierungen (z. B. Erneuerbare Energien, Infrastruktur oder Mobilität). Aufgrund der digitalen Transformation und modernen Bank-IT können wir heute allerdings schneller sein und offen für Innovationen.



Kontakt.



Karen Horneffer-Pahl
Fachbereich (Promoterin)
Vertriebsassistentin Firmenkunden
Ernährungswirtschaft
Telefon +49 511 361-4495
karen.horneffer-pahl@nordlb.de



Jana Schrader
Fachbereich (Promoterin)
Vertriebsassistentin Firmenkunden
Ernährungswirtschaft
Telefon +49 441 237-1608
jana.schrader@nordlb.de



Michaela Behnsen
Recruiterin
HR Business Partner Konzernorganisation/Personal
Telefon +49 173 6520284
michaela.behnsen@nordlb.de

