



**Syndications and Investment  
Solutions (SIS) stellt sich vor**

## Über uns.

- // Wir gehören zu den führenden deutschen Geschäftsbanken – mit starkem regionalem Fokus und zugleich internationaler Präsenz. Als Bank der Energiewende übernehmen wir Verantwortung, wirken in Wirtschaft und Gesellschaft und gestalten die Zukunft nachhaltig.
- // Wir handeln sozial verantwortlich – mit klarem Fokus auf Nachhaltigkeit und Diversität. Bei uns erwarten dich spannende Herausforderungen und eine moderne Arbeitskultur, die Zusammenarbeit, Flexibilität und individuelle Entwicklung fördert.
- // Unsere Kerngeschäftsfelder umfassen das Firmenkunden und Verbundgeschäft, Privat- und Geschäftskunden einschließlich Financial Markets, Private Banking, Spezialfinanzierungen im Energie- und Infrastruktursektor sowie die gewerbliche Immobilienfinanzierung. Im Rahmen eines bankweiten Transformationsprogramms haben wir unser Geschäftsmodell effizienter und zukunftssicher aufgestellt und große Fortschritte in Digitalisierung und New Work erzielt.
- // Wir stellen eine moderne technische Ausstattung, die Nutzung von Homeoffice/Mobile Work sowie flexible Arbeitszeitmodelle bereit. Zudem verfolgen wir eine familienfreundliche Personalpolitik mit zielgerichteten Work-Life-Angeboten.



## Mit uns gestaltest Du die Finanzierung von Zukunftsprojekten

Der Bereich Syndications & Investment Solutions (SIS) bündelt **sämtliche Aktivitäten rund um die Ausplatzierung und Syndizierung von Kreditprodukten** innerhalb der NORD/LB. SIS ist verantwortlich für die Vermarktung und Platzierung von Finanzierungen aus den Geschäftsfeldern Structured Finance, Immobilien und Firmenkunden.

### Syndizierung für die Assetklassen



Energie & Infrastruktur

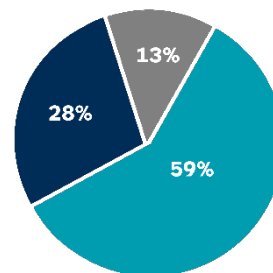


Immobilien



Firmenkunden

### Aufteilung Syndizierungsvolumen



- Energie & Infrastruktur
- Firmenkunden
- Immobilien

mehr als 4,9 Mrd. syndiziertes/  
ermöglichtes Volumen

### Internationales Team



## Kernkompetenzen und Erfolge: Gemeinsam Großes erreichen

### Kerntätigkeiten

- // Strukturierung und Syndizierung von Finanzierungen
- // Vermarktung und Platzierung von Kreditprodukten
- // Kreditversicherungen: Umfassende Lösungen zur Absicherung von Kreditrisiken
- // Ausbau starker Netzwerke zu Banken und Investoren
- // Investorenlösungen nach Maß gemeinsam mit der CAPLANTIC GmbH

### Strategie und Highlights

Wir unterstützen unsere Kernmarktbereiche **großvolumige Finanztransaktionen mit vielen Bankenpartnern oder Investoren zu realisieren** oder bestehende Deals an unser Investorennetzwerk zu platzieren. Damit haben wir eine tragende Rolle beim Deal Enabling in der NORD/LB. Weiterhin tragen wir maßgeblich dazu bei das Provisionsergebnis der Bank zu steigern und Erträge von der eigenen Bilanz zu entkoppeln.

Dank unserer umfassenden Marktkenntnisse und unseres weitreichenden Netzwerks haben wir im vergangenen Jahr **über 125 Transaktionen** in verschiedenen Branchen ermöglicht, unterstützt oder platziert. Zu unseren **bemerkenswerten Projekten** zählen die Finanzierung und Syndizierung eines der größten Solar- und Batterieprojekte in den USA sowie die Syndizierung mehrerer europäischer Windparks. Darüber hinaus haben wir zahlreiche Corporate-Finanzierungen sowie gewerbliche Gebäudefinanzierungen erfolgreich realisiert und ein anspruchsvolles Infrastrukturvorhaben im Bereich digitaler Netze in Frankreich strukturiert und syndiziert.



Wir unterstützen die Energiewende und ermöglichen smarte Finanzierungslösungen für Windkraft und Solarprojekte.



Mit Syndizierungen zum Erfolg: Wir gestalten komplexe Immobilienfinanzierungen und realisieren großvolumige Kredite für den Mittelstand.

## Hier beginnt Deine nächste Mission.

### Mit uns kannst Du Teil von etwas Großem sein:

- // An spannenden internationalen Transaktionen im Dealteam mitarbeiten und unseren Kunden wertschöpfende Lösungen bieten.
- // Maßgeblich zu den Erträgen und zum Erfolg der Bank beitragen.
- // Internationale Projekte strukturieren, den gesamten Kreditprozess für alle Kerngeschäftsbereiche der Bank kennenlernen und mit einem breiten Investorennetzwerk zusammenarbeiten.

### Das bedeutet für Dich:

- // Ein spannendes Arbeitsumfeld mit kurzen Kommunikationswegen und einem vielfältigen Themenspektrum.
- // Eine offene und persönliche Kultur mit viel Gestaltungsspielraum.
- // Teil eines dynamischen und international agierenden Teams zu sein.



*„Mit unserer Vielfalt an Themen bietet SIS eine spannende Perspektive. Wir unterstützen die Marktbereiche dabei, maßgeschneiderte Lösungen für unsere Kunden zu entwickeln und gleichzeitig unsere Erträge nachhaltig zu steigern. Dank unserer tiefen Marktexpertise und eines starken Netzwerks sind wir in der Lage, innovative Ansätze zu verfolgen und gemeinsam erfolgreich zu sein.“*

## Kontakt



### **Christoph Pott**

Head of Loan Syndication Corporates,  
Real Estate & Sparkassen  
Telefon +49 176 15290418  
christoph.pott@nordlb.de



### **Abraham Asoli**

Global Head Syndications & Distribution  
Telefon +1 347 856 7806 (NY)  
abraham.asoli@nordlb.com



### **Anna Horn**

Spezialistin Strategie & Kommunikation  
SIS Business Support  
Telefon +49 152 03313879  
anna.horn@nordlb.de



### **Sandra Brandes**

HR Business Partner  
sandra.brandes@nordlb.de

